

Белозерова Ирина

Бизнес-тренер, коуч, бизнес-консультант

Образование

- Гуманитарный институт телевидения и радиовещания им. Литовчина
Факультет - «Тележурналистика»
Специальность – «Журналист»
- Российский Университет Дружбы народов
Курсы дополнительного профессионального образования по направлению
Факультет - «PR и связи с общественностью»
Специальность – «PR- технолог, специалист по связям с общественностью»



Дополнительное образование:

- Международный Эриксоновский университет. Золотой диплом «Коуч»
- Консалтинговая группа Руна. «Тренинг для тренеров»
- Академия Трансформационного коучинга и лидерства. Тренинг "Трансформационный коучинг и лидерство"
- Скаена - Курсы актерского и ораторского мастерства
- Институт инновационных психотехнологий Ковалева С.В. «Основы психологического консультирования» и «Коррекция базовых психологических проблем»
- Агентство Стратегических инициатив. Школа модераторов стратегических сессий по методологии Rapid Foresight. Квалификация «Модератор по методике Rapid Foresight»

Сертификация:

- Консалтинговая группа РУНА. Сертификация по программам: «Эффективные продажи», «Невербальная влияние тренера», «Эффективное руководство», «Наставничество», «Тренинг тренеров»
- Тренинговая компания «Business Training Russia» Сертификация по ряду программ Компании : «Ситуационно лидерство», «Типология личности по методу DISC»

Экспертиза:

Тренингами и управленческим консультированием занимаюсь более 8 лет. Владелец собственного бизнеса более 10 лет.

Подготовка и проведение тренингов:

- Управление персоналом (от базового до продвинутого уровня, включая коучинг и наставничество, ситуационное лидерство, DISC и др.)
- Мотивация персонала
- Управление изменениями
- Продажи (от базового до продвинутого уровня)
- Маркетинг и реклама, креативное мышление
- Тренинг для тренеров
- Клиентоориентированный сервис
- Подготовка и проведение масштабных обучающих мероприятий (до 35 000 человек). Ведущий тренер проекта подготовки персонала для ИГР в Сочи 2014.
- Подготовка и фасилитация стратегических сессий с топ-менеджерами и первыми лицами компаний.
- Командный коучинг для управленческих команд
- Тренер, наставник и бизнес-консультант Акселерационной программы «Интегратор» (проект для развития малого и среднего бизнеса)

Основная практика в областях:

- Управление. С 2005 года (более 10 лет). Управленческий опыт начинался в медиа индустрии. За 10 лет работы на телевидении был опыт руководства от проектной команды до собственной продакшен компанией. С 2010 года опыт управления собственным бизнесом (фитнес индустрия)
- Тренинги и консалтинг. С 2009 года. Успешно создавала и реализовывала самые разные тренинговые проекты, направленные на повышение квалификации сотрудников из разных подразделений. Большой опыт в проведении командного коучинга. В 2011-2014 плотное сотрудничество с компанией EXECT Business Training : бизнес-тренер, руководитель направление «Бизнес обучения», проект "Обучение персонала Игр Сочи 2014". В рамках данной программы было подготовлено 300 тренеров и обучено более 35 000 человек (персонал Игр Сочи 2014) Есть успешных опыт работы с большими аудиториями (до 500 человек)
- Консультирование. Успешный опыт консультирования по вопросам развития компаний и их сотрудников. Персональные консультации по индивидуальным трекам развития, управления собственными ресурсами, личностного и профессионального роста и др. Опыт наставничества для малого бизнеса.

Опыт работы:

ООО «ИНТЕВО» - Бизнес - тренер

Телеканал «ТВЦ» - Редактор, журналист

Продакшен компания «Фигаро-студио» - Сценарист, креативный продюсер

Фестиваль «Преображение» - PR директор

«РУНА» - Бизнес - тренер

«Business Training Russia» - Бизнес –тренер, руководитель отдела «Бизнес обучение»

Женский фитнес-клуб – Генеральный директор

Основные программы и направления тренингов:Продажи и маркетинг

- «Технология продаж»
- «Телефонные переговоры»
- «Продажи с использованием типологии DISC»
- «Продажи в условиях кризиса»
- «Антиконкурент»
- «Маркетинг для не маркетологов»
- «Эффективные способы продвижения бизнеса»
- «Креативное мышление, как инструмент для эффективного продвижения»

Управление

- «Основы управления»
- «Эффективное руководство»
- «Оперативное управление продажами»
- «Вовлечение и мотивация сотрудников»
- «Наставничество и коучинг в управлении персоналом»
- «Управление изменениями»
- «Управление командой»
- «Ситуационное лидерство»

Клиенты:

Банки: Сбербанк, Финансовая группа Лайф

Автопром: AUDI, BMW, Jaguar&Lendrover

Государственные проекты: Оргкомитет «Сочи 2014», Департамент развития реального сектора экономики г.Томска, Ресурсый Центр подготовки Управленческих кадров «Нахабино», Высшая школа государственного управления РАНХиГС

Строительство: Строительная компания Леспромстрой

Гостиничный бизнес: Гостиничный комплекс премиум класса Мистраль, Парк-отель Воздвиженское

Спортивные проекты: X-FIT, Сеть женских фитнес клубов Тонус-Клуб